

**CONSOLIDADO DE PREGUNTAS A LA FCT RECIBIDAS
DURANTE EL ESTUDIO DE MERCADO O COSTOS**

Fecha 10/06/2015

Las siguientes preguntas se recibieron durante el desarrollo del Estudio de Mercado para el proceso de *“Producción y distribución de los kits de material didáctico para los Hogares Comunitarios de Bienestar - HCB tradicional del ICBF, ubicados a nivel Nacional”*

Empresa	DIMA JUGUETES
Contacto	IVAN MONCADA TOBON

Agradecemos tener en cuenta a Dima Juguetes en su Solicitud, no enviaremos propuesta por varias razones que a continuación explicaré, y de este correo y la explicación de dichas razones se desprende que si tenemos interés y capacidad de participar en su Solicitud pero bajo diferentes condiciones.

PREGUNTA No. 1.

Capacidad Productiva: consideramos que las cantidades que requiere el ICBF no son viables para la gran mayoría de productos, de producir en Colombia. Esto significa que:

- **Los tiempos de desarrollo de producto:** deberían acomodarse a la logística internacional (Asia), con las siguientes puntualidades: Desarrollo de muestras en ASIA: 5-7 semanas, importación y presentación de muestras en Bogotá 2 semanas. Si se requieren ajustes en las muestras estos plazos se deben repetir.
- **Los tiempos de importación:** una vez aprobada la muestras y desembolsado al fabricante en primer 40%-50% del pedido, este tardará entre 2 y 3 meses en producir y embarcar, a lo que se le debe sumar el tiempo de tránsito, nacionalización y transporte a Bogotá (centralización de logística) que no será en ningún caso inferior a 75 días.
- La **proporción de productos importados** debería ser reconsiderada al alza, superior a los 14/42 actualmente indicada.

Respuesta

En la ficha de condiciones técnicas, se especifican los productos que deben ser desarrollados con mano de obra nacional, del mismo modo se especifican cuáles pueden ser importados.

PREGUNTA No. 2.

Pagos: Un productor en Asia no inicia producción sin un 40%-50% del pago, y no embarca sin el pago del 100%, esto debe ser tenido en cuenta pues la cuantía es importante.

Respuesta

1. En la ficha de condiciones técnicas, numeral 10. *FORMA DE PAGO DEL VALOR DEL CONTRATO*, se especifica un 10% como **pago inicial** el cual está sujeto a la aprobación de prototipos y/o muestras de elementos que componen el kit.
2. Los contratistas deberán tener el musculo financiero o tener acceso al apalancamiento necesario para ejecutar el contrato de acuerdo con las condiciones de entrega y pago especificadas por la Entidad.
3. Los pagos están asociados a la entrega a satisfacción de los productos a la Entidad.

PREGUNTA No. 3.

La limitación a ganar 2/5 de Macro Regiones es una limitante muy fuerte pues el recurso económico y de energía el lograr desarrollar los productos descritos por el ICBF es importante. Consideramos que lo anterior es válido en dos aspectos:

- lograr escoger el grupo de fábricas (8-12) entre Nacionales y Asiáticas
- una vez escogidas las fábricas proceder a lograr los productos descritos de la manera más ajustada al requerimiento y teniendo en cuenta las variables de tecnología y costo.

Respuesta

Teniendo en cuenta la sugerencia realizada, se modificó la adjudicación de dos (2) macroregiones a tres (3) macroregiones.

A partir del segundo aspecto a considerar, sugerimos leer el anexo 1. FICHAS TÉCNICAS, y acogerse a los requerimientos.

PREGUNTA No. 4.

Logística: si bien nuestra empresa tiene logística multimodal a nivel nacional, consideramos que en beneficio de la confiabilidad en la entrega, el costo para el ICBF y en resumen la costo-efectividad del proyecto puede ser interesante revisar un modelo menos disperso geográficamente, combinándolo con la posible existencia de un integrador y un transportador que haga entrega final. Nosotros podemos prestar estos servicios, y de hecho lo hacemos para empresas que están dispersas por todo el país, pero pueden existir modelos más costo efectivos para ICBF.

Respuesta

La logística de ejecución y distribución la decide el adjudicado.

PREGUNTA No. 5.

Consideramos que la solicitud NO aplica para "**Condiciones Técnicas Uniformes**" pues son productos que hay que desarrollar según la necesidad de los educadores del ICBF, quienes han invertido tiempo y energía en concebir unos productos que no se pueden ir a comprar al mercado "listos". Este proceso de desarrollo y acomodo de estos "productos ideales" a los "productos viables y más costo efectivos" en diferentes países productores saca la solicitud de "Condiciones Técnicas Uniformes". Pensamos así mismo que el mayor valor agregado al participar no tiene más que ver con lograr los productos correctos al mejor precio, que el mejor precio por unos productos que no sean exactamente lo que los niños necesitan.

Respuesta

Los productos diseñados desde la Dirección de Primera Infancia del ICBF, han sido creados para ser desarrollados con mano de obra 100% nacional. Es importante aclarar, que el material didáctico responde al juego, arte y exploración del medio, actividades rectoras de la primera infancia, estando acorde con los objetivos de la estrategia "de Cero a Siempre" y con la atención integral. El material didáctico está diseñado para potenciar las capacidades de niñas y niños y para que las madres comunitarias realicen un acompañamiento apropiado a los procesos educativos.